

REDSTONE

UN RESEAU D'EXPERTS AU SERVICE DU DEVELOPPEMENT DE VOTRE ENTREPRISE



ensemble, allons plus loin

DIRECTION COMMERCIALE ET MARKETING EXTERNALISEE | PROSPECTION | EXPORT | DIRECTION DE PROJET | COMMUNICATION | FORMATION

REDSTONE



Sommaire

Ce que nous pouvons faire pour vous...	2
Des experts pour vous accompagner	4
Nos domaines d'intervention	6
Notre méthode	8
Contactez-nous !	10

EDITO

“Développons votre potentiel pour accroître votre chiffre d'affaires !“

Lorsque nous travaillons pour vous, nous avons 3 exigences : tout faire pour vous aider à développer le potentiel de votre société, accroître votre chiffre d'affaires et vous faire bénéficier d'un retour sur investissement rapide.



Fabrice Monternot, président de REDSTONE-CSD

(RE)CONSTRUIRE VOTRE STRATÉGIE COMMERCIALE ET MARKETING

“Elaborer ensemble une stratégie commerciale et marketing efficace: c'est notre priorité quand nous travaillons pour vous.”

DETERMINER ENSEMBLE LES ACTIONS ESSENTIELLES A MENER POUR LE DÉVELOPPEMENT DE VOTRE ENTREPRISE

“L'action commerciale et son pilotage, le marketing, la prospection, le recrutement, la formation, un site internet et des brochures qui soient vendeurs, l'utilisation des réseaux sociaux... sont des actions à forte valeur ajoutée pour le développement de l'entreprise.”

METTRE EN OEUVRE AVEC VOS COLLABORATEURS DES ACTIONS EFFICACES ET CONCRÈTES

“Les consultant seniors REDSTONE-CSD, tous experts et reconnus dans leur domaine, mettent en place, avec vos collaborateurs, des solutions qui fédèrent l'entreprise autour d'un projet commun, rapides à mettre en oeuvre et vous assurant un retour sur investissement dans des délais courts.”



Une progression de +5 à +10% de
votre chiffre d'affaires

COLLABORATEURS

Des experts expérimentés pour vous accompagner et innover

Un regard bienveillant et clairvoyant sur votre entreprise, porté par des experts reconnus, pour vous apporter des solutions concrètes et adaptées.

NOS POINTS FORTS

Des consultants sélection-nés pour leur excellence et leur expertise.

Des spécialistes des PME qui s'adaptent aux ressources humaines et financières de votre entreprise.

Des consultants qui ne sont pas seulement "auditeurs" mais véritablement acteurs.

NOTRE PLUS VALUE

Un interlocuteur unique
Des consultants "labellisés"
Un expert pour chaque domaine de développement de compétence

UN EXPERT REDSTONE-CSD POUR CHAQUE DOMAINE DE DEVELOPPEMENT DE L'ENTREPRISE

REDSTONE-CSD a su s'entourer d'**experts pour tous les grands domaines de développement de l'entreprise**: commercial, marketing, communication, organisation...

UN INTERLOCUTEUR UNIQUE SUR TOUTE LA DUREE DE LA PRESTATION

Lorsque vous traitez avec nous, vous travaillez avec les meilleurs experts dans leur domaine, mais vous conservez toujours **un interlocuteur unique, garant de fluidité, de rapidité et surtout de cohérence pour le développement de votre entreprise.**

DES CONSULTANTS PEDAGOGUES ET CONCRETS

Pour convaincre vos collaborateurs de s'investir dans un plan d'action, les consultants REDSTONE-CSD ont 3 mots d'ordre: être participatif, pédagogue, être concret.

DES CONSULTANTS SUR TOUTE LA FRANCE

REDSTONE-CSD regroupe sur toute la France des consultants experts, bénéficiant de 15 à 20 ans d'expérience, tous reconnus dans leur domaine de compétence et travaillant avec le même niveau d'exigence.

“ Notre monde change.
Avec les experts REDSTONE-CSD
préparez votre entreprise au futur. ”

Un expert REDSTONE-CSD
à vos côtés à chaque
étape de nos actions

CHAMPS D'INTERVENTION

Des domaines d'intervention centrés sur le développement de votre entreprise

Des domaines d'intervention multiples... parce qu'un développement réussi doit prendre en compte la globalité de votre entreprise, ses collaborateurs, ses valeurs, son offre.



DIRECTION COMMERCIALE EXTERNALISEE / PROSPECTION / STRATEGIE COMMERCIALE

Des consultants ex-directeurs commerciaux (15 à 25 ans d'expérience), couvrant tous les secteurs (industrie, services, grande distribution, luxe...) vous apportent leur expertise pour développer votre C.A.

Vendre plus à vos clients / Identifier de nouveaux clients et de nouvelles pistes de développement.



ORGANISATION D'ENTREPRISE / DIRECTION DE PROJET

Des experts REDSTONE-CSD vous aident à concrétiser les actions nécessaires au développement de votre entreprise.

Des outils et des méthodes éprouvés qui vous permettent d'optimiser l'organisation de votre entreprise et de mener à bien vos projets.



ACCOMPAGNEMENT A L'EXPORT

REDSTONE-CSD vous aide à définir votre stratégie et vos pays cibles pour conquérir de nouveaux marchés à l'export et vous accompagne sur le terrain pour contacter partenaires et clients locaux.

Lancez-vous dans l'export sans aucune prise de risque financier grâce aux aides de l'Etat et bénéficiez de notre réseau de partenaires à l'étranger.



REPONSE A APPEL D'OFFRES

Vos services sont débordés? Externalisez vos réponses à appel d'offres auprès de consultants experts, en charge de l'avant-vente de plusieurs SSII en pleine expansion.

Une expertise forte sur les appels d'offres des SSII / Une connaissance fine des marchés publics et privés



MARKETING / VENTE PAR LES RESEAUX SOCIAUX

Une vraie offre marketing pour vos clients et prospects, et une utilisation des réseaux sociaux pour mieux vendre et pour booster votre chiffre d'affaires.

Mettre à niveau votre société sur son offre marketing / Trouver de nouvelles pistes de développement.



OUTILS DE COMMUNICATION: SITE WEB / BROCHURE / NEWSLETTER / CATALOGUE

Des directrices de la communication avec un double cursus, à la fois commercial et communicant, pour transformer vos outils de communication et de référencement commercial en vraie force de vente pour vos prospects et clients.

Faire de vos outils de communication (papier/web) de véritables supports de ventes.



FORMATIONS / RECRUTEMENT / RESSOURCES HUMAINES

Du recrutement à la formation, une double compétence en ressources humaines et commercial pour trouver les meilleurs profils de collaborateurs et les former.

Recruter des collaborateurs efficaces, les former pour encore plus de résultats pour votre entreprise.



PACK "SPECIAL START-UP"

- . analyse du marché et de la concurrence
- . élaboration de l'offre commerciale et marketing
- . recherche de solutions de financement
- . prospection / emailing
- . kit communication

Bénéficiez de notre expérience d'expert et référent "scientipôle start-up".

METHODE

Une méthode éprouvée s'adaptant à vos valeurs et à votre entreprise

REDSTONE-CSD vous propose une approche basée sur une méthodologie et des outils éprouvés, qui mettent vos valeurs et vos collaborateurs au centre du process, tout en s'adaptant à vos ressources humaines, techniques et financières.

LE "+" REDSTONE-CSD

Pas d'engagement : c'est vous qui décidez, quand vous le souhaitez, de mettre fin à notre collaboration.

NOS POINTS FORTS

Un accompagnement s'adaptant à vos valeurs, à vos priorités, à vos collaborateurs.

Des points réguliers de suivi et d'information.

Des propositions concrètes, rapides à mettre en oeuvre.

NOS VALEURS

Ecouter et diagnostiquer
Proposer et planifier
Développer et suivre

UN AUDIT PARTICIPATIF ET BIENVEILLANT

Nous privilégions toujours un échange actif et une démarche de co-élaboration avec le dirigeant et les collaborateurs de l'entreprise.

Nous n'étudions pas seulement les chiffres clés de votre société et la concurrence, nous rencontrons vos collaborateurs, étudions ensemble vos process.

COMPRENDRE VOS ENJEUX, VOS VALEURS, LE FONCTIONNEMENT DE VOTRE SOCIÉTÉ, VOTRE CONTEXTE CONCURRENTIEL

UN PLAN D' ACTIONS DONT VOUS FIXEZ LES PRIORITES

Nous vous soumettons un plan d'actions dont vous déterminez les priorités et les acteurs.

METTRE EN OEUVRE LES ACTIONS AVEC VOUS... ET BOOSTER VOS VENTES !

Direction de projet, formation, coaching, pilotage de réunion, élaboration de tableaux de suivi... Les consultants REDSTONE-CSD sont toujours à vos côtés pour rendre concrets vos projets.

Nos experts apportent un support organisationnel à vos collaborateurs et prennent en charge les tâches pour lesquelles le temps ou les compétences se révèlent insuffisants en interne.

UN PROCESS EN 4 ETAPES



1ÈRE ETAPE : AUDIT

RENCONTRE AVEC VOS COLLABORATEURS, ANALYSE DES CHIFFRES CLÉS, DE LA CONCURRENCE, DES OUTILS COMMERCIAUX ET DE COMMUNICATION

2ÈME ETAPE : PLAN D' ACTIONS

ELABORATION DU PLAN D' ACTIONS, SELECTION AVEC VOUS DES PROJETS PRIORITAIRES, REPARTITION DU TRAVAIL A ENGAGER INTERNE / EXTERNE



3ÈME ETAPE : MISE EN OEUVRE

CO-PILOTAGE DES MISSIONS MENEES EN INTERNE ET EN EXTERNE POUR LA MISE EN OEUVRE DU PLAN D' ACTIONS

4ÈME ETAPE : BOOSTER LES VENTES

VOTRE ENTREPRISE A DESORMAIS EN MAIN TOUS LES OUTILS POUR MIEUX VENDRE : NOUS VOUS AIDONS A PASSER A L' ACTION



REDSTONE

Contactez-nous !

Votre contact

Fabrice Monternot

06 72 40 86 61

contactcsd@redstone-csd.fr

Nos agences

Ile-de-France

Lyon

Bordeaux

Notre territoire d'action

France / Europe

Canada / USA / Amérique du sud

Rejoignez notre réseau !



Retrouvez les témoignages de nos clients sur www.redstone-csd.fr



REDSTONE

ensemble, allons plus loin



www.redstone-csd.fr



DIRECTION COMMERCIALE ET MARKETING EXTERNALISEE | PROSPECTION | EXPORT | DIRECTION DE PROJET | COMMUNICATION | FORMATION